



COMPETENCE  
IN CALENDARS

*Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen der grafischen Industrie, direkt an der BAB-Abfahrt „Industriegebiet Hansalinie“.*

*Heute finden sich unsere Produkte in Büros auf der ganzen Welt.*

Wir suchen eine/n

# Mitarbeiter/in Vertriebsinnendienst (m/w/d)

mit der Lust, viele neue und bestehende Kunden aus der werbetreibenden Industrie für unsere Kalender zu begeistern.

## Ihr Profil:

- Selbstständiges Arbeiten bei hoher Kundenorientierung
- Erfahrung im Vertrieb
- Kaufmännische Ausbildung mit Akquise- und Vertriebsaffinität
- sicherer Umgang mit MS-Office
- offen für neue Technologien und innovative Kundenansprache
- Freude an einer selbstständigen und verantwortungsvollen Tätigkeit.

## Ihre Aufgaben:

- kompetentes Betreuen und Beraten unserer Kunden
- Angebotserstellung und Auftragsmanagement
- Kundenrückgewinnung

Sind Sie aufgeschlossen, teamfähig und verantwortungsbewusst?  
Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen!

Wir bieten Ihnen einen vielseitigen Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem expandierenden Unternehmen, ein hochmotiviertes Team und eine freundliche Arbeitsatmosphäre.

Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins senden Sie bitte per E-Mail an:

Herrn Malte Jaskosch  
[jobs@terminic.eu](mailto:jobs@terminic.eu)