



COMPETENCE
IN CALENDARS

Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen der grafischen Industrie, direkt an der BAB-Abfahrt „Industriegebiet Hansalinie“.

Vor 80 Jahren haben wir den weltweit ersten Wandkalender mit 3-Monatsübersicht entwickelt und auf den Markt gebracht.

Heute finden sich unsere Produkte in Büros auf der ganzen Welt.

Wir suchen in Teilzeit oder Vollzeit eine/n

Mitarbeiter/in Vertriebsinnendienst

mit der Lust, viele neue und bestehende Kunden aus der werbetreibenden Industrie für unsere Kalender zu begeistern.

Ihr Profil:

- Selbstständiges Arbeiten bei hoher Kundenorientierung
- Erfahrung im Vertrieb
- kaufmännische Ausbildung mit Akquise- und Vertriebsaffinität
- MS-Office Kenntnisse
- vertrauter Umgang mit CRM-/ERP-System

Ihre Aufgaben:

- aktiver und engagierter Verkauf
- proaktive Neukundenakquisition und Kundenrückgewinnung
- Bearbeitung eingehender Anfragen
- Erstellen und Ausarbeiten von Angeboten
- Betreuung von Bestandskunden

Sind Sie aufgeschlossen, teamfähig und verantwortungsbewusst? Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen! Wir bieten Ihnen einen vielseitigen Arbeitsplatz in einem expandierenden Unternehmen, ein hochmotiviertes Team und eine freundliche Arbeitsatmosphäre.

Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte per E-Mail an:

Herrn Malte Jaskosch
jobs@terminic.eu